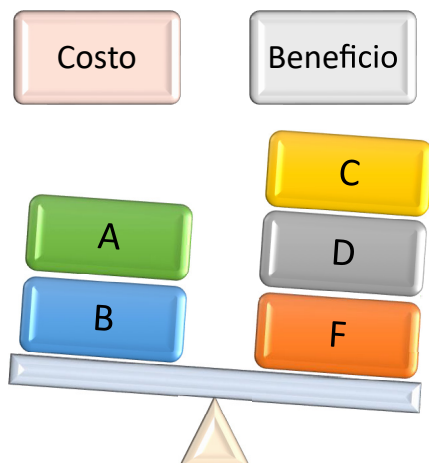


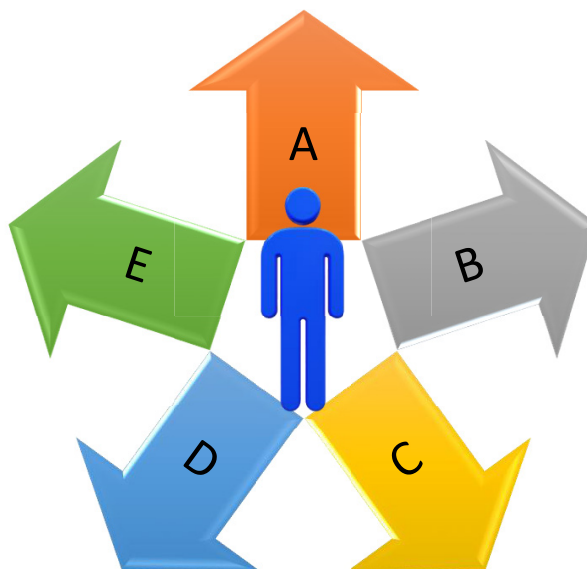
1.6 Las decisiones económicas de las personas



Las personas toman decisiones económicas en función a los **costos y beneficios** de sus acciones.

1ro. Los individuos se enfrentan a **disyuntivas**, las cuales son situaciones en las que se debe elegir entre dos o más alternativas excluyentes.

2do. Las decisiones que toman les producen costos y beneficios, cuando éstos últimos son mayores a sus costos, son decisiones consideradas óptimas o racionales desde un punto de vista económico.



3ro. Las decisiones arrastran también, otro tipo de costos conocidos como **costos de oportunidad**, los cuales se refieren a la “mejor” alternativa a la que renunciamos cuando tomamos una determinada decisión.



4to. Los individuos responden a incentivos....



Los **incentivos económicos** se utilizan con frecuencia para estimular un comportamiento deseado por parte de las personas que los reciben.